

ДОГОВОР - ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА
для курса «Разумный инвестор»
(тариф BAZA «Полный» , тариф BAZA «Помощь»,
тариф ОПТИМУМ «Полный», тариф ОПТИМУМ «Помощь»
тариф VIP коучинг с Юлией Кузнецовой)

(Дата вступления редакции Договора – Публичной оферты в силу 01.03.2022г.)

Настоящая Публичная Оферта (далее по тексту – «Оферта») в соответствии с пунктом 2 статьи 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, является официальным публичным предложением Индивидуального предпринимателя Кузнецовой Юлии Анатольевны, действующего на основании Свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя (ИНН 770972999677), именуемого в дальнейшем «Исполнитель», заключенного с любым юридическим лицом в лице своего уполномоченного представителя, или индивидуальным предпринимателем, или физическим лицом, именуемым в дальнейшем – «Заказчик», Договора на оказание услуг по проведению обучающих тренингов на условиях, установленных в настоящей Оферте и выбранных Заказчиком.

Настоящая Оферта адресована в отношении неограниченного числа физических лиц, индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, обладающих соответствующей право- и дееспособностью (правосубъектностью, деликтоспособностью) в соответствии с законодательством страны своего резидентства и места нахождения, позволяющей им вступать в гражданские правоотношения по оказанию услуг с Исполнителем на условиях, определенных в Оферте.

Договор, в соответствии со статьей 435 и пунктом 2 статьи 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, является публичной офертой (предложением) в адрес неограниченного числа лиц, пользователей сети Интернет.

Настоящим презюмируется и Заказчик подтверждает, что имеет достаточную право- и дееспособность (правосубъектность, деликтоспособность), достаточную для заключения с Исполнителем Договора на оказание услуг по проведению тренингов на условиях, установленных в настоящей Оферте и выбранных Заказчиком.

В соответствии со статьей 438 Гражданского Кодекса Российской Федерации, полный и безоговорочный Акцепт настоящей Оферты осуществляется путём совершения Заказчиком конклюдентных (фактических) действий, свидетельствующих о его намерении, волеизъявлении и желании вступить в правоотношения с Исполнителем и получить услуги, оказываемые им. В частности к указанным конклюдентным действиям относится осуществление Заказчиком полной или частичной оплаты услуг по проведению тренингов, образовательных модулей и обучающих курсов на условиях Исполнителя в порядке, установленном настоящей Офертой. Совершение любого из указанных действий означает также согласие Заказчика на предоставление своей персональной информации (персональных данных) в соответствии с п.9 настоящей Оферты.

Акцепт Оферты означает ознакомление, понимание всех вместе и каждого в отдельности условия Оферты, полное, безусловное и безоговорочное согласие Заказчика с положениями и требованиями, определёнными в Оферте.

С момента акцепта Оферты Договор на оказание услуг по проведению обучающих тренингов, обучающих курсов и онлайн-конференций (далее - Договор) между Исполнителем и Заказчиком

признается заключенным и согласованным, а его условия подлежат обязательному исполнению Сторонами.

ТЕРМИНЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ОФЕРТЕ

В целях настоящей Оферты нижеприведенные термины используются в следующем значении:

Официальный Сайт (далее - сайт) – веб-сайт Исполнителя, расположенный в сети Интернет под доменным именем (адресом, доменом) – <https://jkmarafon.ru>.

Личный кабинет – личная страница Заказчика/Ученика, содержащая его аутентификационные и личные данные и обучающий курс, расположенная в сети Интернет - <https://kurs.jkmarafon.ru>, доступ к которой предоставляется Ученику с одного устройства (компьютер или ноутбук) посредством предоставления Заказчику одного кода доступа, для поэтапного прохождения обучающих тренингов, курсов и онлайн-конференций, организуемых Исполнителем в рамках настоящей Оферты. Учетная запись создается в результате прохождения пользователем процедуры регистрации. Использование личного кабинета с двух устройств, как и передача кода доступа третьим лицам строго запрещается, в противном случае, Заказчик несет ответственность в соответствии с разделом 6 настоящей Оферты.

Логин и Пароль – два уникальных набора символов, идентифицирующих Заказчика/Ученика, позволяющих ему осуществлять доступ в личный кабинет.

Исполнитель – Индивидуальный предприниматель Кузнецова Юлия Анатольевна, действующий на основании Свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя (ИНН 770972999677), оказывающая и/или организующая обучающие тренинги, курсы и онлайн-конференции, установленные в настоящем Договоре (Публичной Оферте).

Заказчик – любое физическое лицо, или юридическое лицо в лице своего уполномоченного представителя, или индивидуальный предприниматель, обладающее (-ий) необходимой право- и дееспособностью (правосубъектностью, деликтоспособностью) в соответствии с законодательством Российской Федерации, имеющее намерение вступить/вступившее в правоотношения с Исполнителем по оказанию услуг по проведению обучающих тренингов на условиях, установленных в настоящем Договоре (Публичной Оферте).

Ученик – физическое лицо, в пользу которого оказываются услуги по проведению тренингов, обучающих курсов, онлайн конференций, организуемых Исполнителем. Ученик может являться Заказчиком. В случае, если Ученик и Заказчик отличаются, в отношении Ученика Договор признается договором в пользу третьего лица (ст. 430 ГК РФ). Оплата Услуг в указанном случае должна производиться Заказчиком за Ученика.

Инвестиционный портфель (далее - Портфель) - это целенаправленно сформированная совокупность объектов реального и финансового инвестирования, предназначенных для осуществления инвестиционной деятельности в соответствии с разработанной инвестиционной стратегией предприятия. Основная цель формирования такого портфеля - обеспечение реализации разработанной инвестиционной политики путем подбора наиболее эффективных и надежных инвестиционных вложений.

Занятие – урок в рамках обучающего курса в соответствии с программой курса, выбранной Заказчиком.

Электронная почта (E-mail) – специальная технология, которая обеспечивает пересылку и получение электронных сообщений, писем, файлов, документов и т.д. посредством использования сети Интернет.

Инвестиции - вложение денег инвестором в активы, которые подлежат регулированию законодательством Российской Федерации о рынке ценных бумаг.

Обучающий курс (онлайн курс) – это результаты интеллектуальной деятельности, созданные Индивидуальным предпринимателем Юлией Анатольевной Кузнецовой (ИНН 770972999677) систематизированные и структурированные учебные программы и материалы курса: «Разумный инвестор», охраняемые в силу ст.ст. 1228, 1259 Гражданского Кодекса РФ авторским правом, состоящие из образовательных модулей (набор модулей, стоимость и их содержание отличается в зависимости от тарифа), включающие в себя описание и цели курса, соответствующий им образовательный контент, инструменты итогового контроля, направленные на самостоятельное изучения Заказчиком предмета. Обучающий курс, размещен на платформе в личном кабинете разделены на страницы и/или слайды с текстом, наполнены уникальными рисунками, видеоматериалами с участием Исполнителя, диаграммами, инфографикой, таблицами, а также разработанными Исполнителем методическими материалами в формате PDF.

Образовательный модуль (модуль)– совокупность учебном методических материалов: видеоуроков, слайдов, графиком, методических пособий, таблиц, сгруппированных по заданной тематике, являющихся составной частью обучающих курсов, размещенных в личном кабинете Ученика. Список и стоимость модулей в зависимости от выбранного тарифа обучающего курса, указан в Приложении №1 к настоящему Договору.

Куратор – лицо, осуществляющее непосредственное взаимодействие с Учеником и сопровождение прохождения Учеником обучающего курса. Для сопровождения Ученика куратора назначает Исполнитель.

Тариф – тариф обучающего курса согласно которому Заказчик осуществляет прохождение обучающего курса. Тарифы отличаются по стоимости, программе обучения, процессу оказания услуг, количеству уроков, периоду предоставления доступа. Стоимость и содержание услуг согласно действующих тарифов указаны в приложении №1 к настоящему Договору.

В Оферте могут быть использованы термины, не определенные в настоящей Оферте. В этих случаях толкование терминов производится в соответствии с текстом и смыслом данной Оферты. В случае отсутствия однозначного толкования термина в тексте Оферты, следует руководствоваться, во-первых, толкованием терминов, применяемым на Сайте; во-вторых, гражданским законодательством Российской Федерации.

1. Предмет Договора

1.1. Заказчик поручает, а Исполнитель принимает на себя обязательство оказать платные услуги путём проведения обучающего курса и уроков на тему финансов и инвестиций, размещенном на сайте <https://kurs.jkmarafon.ru> (далее - Курс) в соответствии с выбранным Заказчиком тарифом (приложение №1 к Договору), а Заказчик обязуется оплатить данные услуги в порядке и на условиях, изложенных в настоящем Договоре.

1.2. В состав услуг Исполнителя по проведению онлайн - курса входит: разработка программы обучения, расписания и иных условий онлайн-курса, полное организационное сопровождение и непосредственное проведение онлайн-курса согласно утвержденным Исполнителем программам обучения.

1.3. Оказание услуг осуществляются в формате видеоуроков (образовательных модулей) посредством сети Интернет, с предоставлением, Исполнителем Ученику поэтапного доступа к образовательным модулям, размещенным в Личном кабинете, а также поэтапном предоставлении Исполнителем Ученику информационных материалов, предусмотренных программой обучающего курса.

1.4. Услуги оказываются посредством предоставления Ученику доступа к Личному кабинету для поэтапного освоения Учеником выбранных онлайн курсов, просмотра учебно-методических

материалов, необходимых для их освоения, и прохождения мероприятий по оценке результатов освоения онлайн-курсов (домашние задания).

1.5. Для оказания услуг по настоящему Договору Исполнитель вправе без согласования с Заказчиком привлечь третьих лиц для оказания услуг по настоящему Договору.

1.6. Технология обучения - с применением исключительно электронного обучения с использованием дистанционных технологий.

1.7. При оказании услуг, Исполнитель не рекомендует инвестиции через Forex дилеров, Исполнитель не ведет обучение трейдингу и любым видам краткосрочных заработков с повышенными рисками, не предлагает участие в проектах, организованных по принципу сетевого маркетинга.

1.8. Наименование обучающего курса, период обучения, продолжительность и его стоимость согласно выбранного Заказчиком тарифа определены в Приложении №1 к настоящему Договору, условия и положения которого являются неотъемлемой частью настоящего Договора.

2. Права и обязанности сторон

2.1. ИСПОЛНИТЕЛЬ обязан:

2.1.1. Выполнить все работы по организации онлайн-уроков с привлечением третьих лиц.

2.1.2. Размещать на Сайте актуальную информацию об онлайн-курсах.

2.1.3. Провести меры по оповещению Заказчика/Ученика о начале обучающего курса (при помощи письма на указанный Исполнителем при регистрации электронный адрес).

2.1.4. Обеспечить проведение проверок домашнего задания Ученика с привлечением третьих лиц на обучающих курсах с обратной связью;

2.1.5. Обеспечить Ученику, по мере прохождения им обучающего курса, поэтапный доступ к материалам данного онлайн-курса на срок:

- для курса «Разумный инвестор» тариф BAZA «Помощь» до 6 месяцев с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф BAZA «Полный» до 6 месяцев с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф OPTIMUM «Помощь» до 9 месяцев с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф OPTIMUM «Полный» до 9 месяцев с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф «VIP» коучинг с Юлией Кузнецовой - бессрочный доступ с момента старта соответствующего онлайн-курса на период его существования до момента его ликвидации.

В случае не прохождения Учеником соответствующего онлайн-курса в вышеуказанный срок, по истечению указанного срока доступ к Личному кабинету будет закрыт для Ученика/Заказчика.

2.1.6. В случае успешного освоения Учеником онлайн-курсов, что подразумевает под собой:

Для тарифов BAZA «Помощь» и OPTIMUM «Помощь»:

Направление куратору в виде домашнего задания сформированного Портфеля, с обоснованием купленных позиций, стратегии и формирования Портфеля. После проверки домашнего задания куратором и положительной оценки им сформированного Учеником Портфеля, Исполнитель обязан выдать Ученику в электронной форме документ – именной сертификат о прохождении онлайн-курса с указанием количества часов обучения. Факт выдачи сертификата подтверждает, что услуги оказаны Исполнителем в полном объеме, надлежащего качества и приняты Заказчиком без замечаний. Акт сдачи-приемки оказанных услуг Сторонами не подписывается.

Для тарифов BAZA «Полный», OPTIMUM «Полный», VIP коучинг с Юлией Кузнецовой:

личную защиту Портфеля у Кузнецовой Юлии Анатольевны на групповом практическом занятии, с обоснованием купленных позиций, с успешными ответами на вопросы Исполнителя, касающихся стратегии и формированию Портфеля. В случае успешной защиты Портфеля, Исполнитель обязан

выдать Ученику в электронной форме документ – именной сертификат о прохождении онлайн-курса с указанием количества часов обучения. Факт выдачи сертификата подтверждает, что услуги оказаны Исполнителем в полном объеме, надлежащего качества и считаются принятыми Заказчиком без замечаний. Акт сдачи-приемки оказанных услуг Сторонами не подписывается.

2.1.7. Исполнитель вправе отказать Заказчику/Ученику в прохождении курса без объяснения причины. В данном случае деньги, если они уже были уплачены, будут возвращены Заказчику в объеме, за исключением понесенных Исполнителем расходов по оказанию услуг по настоящему Договору.

2.2. ИСПОЛНИТЕЛЬ вправе:

2.2.1. Самостоятельно осуществлять образовательный процесс по онлайн-курсу, реализовывать обучающие курсы с использованием обучающей платформы и личного кабинета, выбирать системы оценок, формы, порядок и периодичность проведения проверок домашних заданий в соответствии с действующими нормативными актами и правилами Исполнителя;

2.2.2. Изменять даты проведения онлайн – курсов (если предусмотрено тарифом), своевременно уведомив об этом Заказчика, в том числе посредством публикации таких изменений на своем сайте;

2.2.3. В случае использования Личного кабинета участника несколькими лицами заблокировать доступ в Личный кабинет, с удержанием штрафа в размере 100% внесенной оплаты Заказчиком по настоящему Договору.

2.2.4. Расторгнуть в одностороннем внесудебном порядке настоящий Договор в случае:

- просрочки оплаты Заказчиком/Учеником стоимости услуг по настоящему Договору;
- если оказание услуг стало невозможным вследствие бездействия Заказчика/Ученика по прохождению и изучению им программы обучающего курса;
- несоблюдения и/или ненадлежащего соблюдения Заказчиком условий п.2.3. настоящего Договора, а также по иным основаниям, установленным настоящим Договором и действующим законодательством Российской Федерации.

2.2.5. Исполнитель не несет ответственности за отсутствие возможности для проведения обучения, задержку и/или приостановку в оказании услуг, если это вызвано нарушением работы ЭВМ (компьютера или ноутбука) Заказчика/Ученика, а так же отсутствием и/или прерыванием доступа к сети Интернет провайдера Заказчика/Ученика.

2.2.6. Исполнитель вправе изменять в одностороннем порядке содержание отдельных пунктов или всего содержания условий настоящего Договора (Публичной оферты), после его заключения между Заказчиком и Исполнителем. Исполнитель размещает Генеральные условия оферты в новой редакции на официальном сайте <https://jkmarafon.ru>. Заказчик соглашается и признает, что внесение изменений в настоящую оферту влечет за собой внесение этих изменений в Договор, ранее заключенный между Заказчиком и Исполнителем путем акцепта Заказчиком настоящей Оферты. Заказчик самостоятельно отслеживает изменение условий настоящей Оферты на сайте <https://jkmarafon.ru>.

2.2.7. Стоимость тарифов обучающего курса и входящих в него образовательных модулей в отдельности, утверждаются Исполнителем в соответствующем прайсе (Приложение №1 к Договору). В случае изменения действующих тарифов и стоимости образовательных модулей, обучающих курсов, образовательных программ и иных услуг, Исполнитель размещает соответствующую информацию в Оферте на официальном сайте <https://jkmarafon.ru> не позднее, чем за 10 (десять) календарных дней до даты введения новых тарифов и стоимости. Оплачивая полностью или в части услуги Исполнителя в рамках настоящей Оферты (безусловный акцепт), Заказчик подтверждает, что он ознакомлен и согласен с действующими тарифами и стоимостью как отдельных образовательных модулей, так и обучающих курсов, образовательных программ в целом, в рамках условий, изложенных в настоящей Оферте и на официальном сайте Исполнителя.

2.3. ЗАКАЗЧИК обязан:

2.3.1. В течение трех рабочих дней со дня заключения сторонами настоящего Договора, но не позднее 15 календарных дней до начала курса Заказчик обязан оплатить Исполнителю полную

стоимость (100%) выбранного Заказчиком обучающего курса на условиях и тарифах утвержденных в приложении №1 к Договору.

2.3.2. По согласованию с Исполнителем, к условиям об оплате выбранного Заказчиком обучающего курса (исключительно только для тарифа OPTIMUM «Полный» и тарифа VIP коучинг с Юлией Кузнецовой) могут быть применены положения о рассрочке согласно тарифов и стоимости, предусмотренные настоящим Договором.

По согласованию с Исполнителем, при оплате в рассрочку Заказчик обязан оплатить 50% стоимости выбранного обучающего курса в течение трех рабочих дней со дня заключения настоящего Договора, но не позднее 15 календарных дней до начала обучающего курса.

Оставшиеся 50% от стоимости выбранного обучающего курса Заказчик обязан оплатить в течении 30 календарных дней с даты начала курса.

При оплате курса в рассрочку, в случае невнесения очередного платежа Исполнитель блокирует доступ к материалам курса и удаляет Заказчика из чатов участников курса. При этом услуги считаются оказанными надлежащим образом пропорционально части оплаченной Заказчиком.

Восстановление доступа к курсу происходит только при внесении всей оставшейся суммы в течение 3-х дней с даты начала просрочки.

Нарушение условий настоящего пункта даёт Исполнителю право расторгнуть Договор в одностороннем внесудебном порядке.

2.3.3. Соблюдать конфиденциальность: обеспечить использование учебно-методических материалов только для изучения Учеником, и не допустить использование учебно-методических материалов путем копирования, распространения, доведения до всеобщего сведения через сеть Интернет третьими лицами.

Запись, копирование, передача во временное пользование, несанкционированный прокат, публичный просмотр или распространение учебных пособий и услуг запрещается без специального письменного разрешения Исполнителя.

В процессе оказания услуг по настоящему Договору запрещена аудиозапись и/или видеосъемка без специального письменного разрешения Исполнителя. Любое из указанных действий является нарушением авторских, имущественных и иных прав Исполнителя и действующего законодательства в сфере интеллектуальной собственности, и может повлечь гражданскую, административную или уголовную ответственность.

Нарушение условий настоящего пункта даёт Исполнителю право расторгнуть Договор в одностороннем внесудебном порядке, без возврата внесенных Заказчиком денежных средств за обучение, со взысканием штрафа предусмотренном пунктом 6.5 настоящего Договора.

2.3.4. Не передавать полученный при Регистрации в Личном кабинете логин и пароль третьим лицам.

2.3.5. В рамках оказания услуг по настоящему Договору Заказчик/Ученик обязан самостоятельно полностью выполнить все домашние задания по обучающему курсу, размещенному на сайте <https://kurs.jkmarafon.ru>, к которому ему был предоставлен доступ Исполнителем для изучения методических и учебных материалов по соответствующим образовательным модулям.

Все домашние задания по соответствующим образовательным модулям должны быть выполнены Заказчиком/Учеником в течении семи календарных дней с момента появления домашних заданий в личном кабинете, но не позднее:

- для курса «Разумный инвестор» тариф BAZA «Помощь» в течении 12 учебных недель с момента старта соответствующего онлайн-курса;

для курса «Разумный инвестор» тариф «BAZA» «Полный» в течении 12 учебных недель с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф «OPTIMUM» «Помощь» в течении 20 учебных недель с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф «OPTIMUM» «Полный» в течении 20 учебных недель с момента старта соответствующего онлайн-курса;

- для курса «Разумный инвестор» тариф «VIP» коучинг с Юлией Кузнецовой в течении 20 учебных недель с момента старта соответствующего онлайн-курса.

2.3.6. В случае, если Заказчик приступил к обучению и/или воспользовался правом просмотра видеоуроков обучающего курса и/или получил доступ к образовательным модулям, однако бездействует или уклоняется от изучения программы обучающего курса, письменно либо устно отказывается в предоставлении Исполнителю выполненных домашних заданий по итогам прохождения им обучающих модулей в личном кабинете, Исполнитель вправе расторгнуть настоящий договор в одностороннем внесудебном порядке, без возврата Заказчику денежных средств по настоящему Договору.

В этом случае стоимость оплаченных, но не использованных образовательных модулей Заказчику не возмещается, и Стороны признают сумму не использованных образовательных модулей в виде штрафной санкции уплачиваемой Исполнителю за нарушение Заказчиком/Учеником условий настоящего Договора.

2.3.7. Обеспечивать конфиденциальность Логина и Пароля, сообщенного при регистрации в личном кабинете.

2.4. ЗАКАЗЧИК вправе:

2.4.1. Использовать полученную информацию на онлайн-курсах в личных целях;

2.4.2. Требовать надлежащего исполнения принятых на себя обязательств Исполнителем;

2.4.3. В случае, если Заказчик/Ученик не воспользовался правом просмотра видеоуроков обучающего курса, размещенного в личном кабинете, то Заказчик имеет право на возврат денежных средств за исключением комиссии банка за перевод и налога 6%(УСН), уплачиваемого Исполнителем.

В случае, если Заказчик приступил к обучению и/или воспользовался правом просмотра видеоуроков обучающего курса и/или получил доступ к образовательным модулям, размещённым в личном кабинете, то сумма возврата рассчитывается исходя из оставшихся не использованных (не пройденных) Заказчиком/Учеником образовательных модулей, за исключением объема фактически оказанных Исполнителем услуг, использованного (пройденного) Учеником/Заказчиком учебного материала и/или за исключением стоимости (согласно выбранному Заказчиком тарифу) образовательных модулей, входящим в состав обучающего курса, к которым Заказчик/Ученик получил доступ в личном кабинете.

Расчёт суммы возврата за не использованные (не пройденные) Заказчиком/Учеником учебные материалы производится согласно тарифам и стоимости образовательных модулей и обучающего курса, утверждённого в Приложении №1 к настоящему Договору (Публичной оферте).

2.4.4. Закрывать доступ к обучающему курсу без права на возврат денежных средств в случаях нарушения Заказчиком требований настоящего Договора, в том числе использование Заказчиком ненормативной лексики в период прохождения курса, неуважительное отношение и оскорбление других Заказчиков, оскорбление и призывы к недоверию Исполнителю в Интернете и социальных сетях, в групповом чате в мессенджере, оскорбление сотрудников Исполнителя, попытки хакерских атак, а также в случае нарушения Заказчиком исключительных авторских прав Исполнителя.

В этом случае стоимость оплаченных, но не использованных образовательных модулей Заказчику не возмещается, и Стороны признают сумму не использованных образовательных модулей в виде штрафной санкции уплачиваемой Исполнителю за нарушение Заказчиком/Учеником условий настоящего Договора.

3. Расчеты по договору

3.1. Заказчик производит оплату услуг по настоящему Договору, куда входят все расходы Исполнителя, в размере согласно тарифу выбранному Заказчиком, содержание и стоимость

которого определены в Приложении №1 к настоящему Договору, но не менее чем за 3 рабочих дня до начала обучающего курса.

3.2. Заказчик перечисляет денежные средства в безналичном порядке по банковским реквизитам Исполнителя через систему Cloud payments.

3.3. Фактом проведения платежа Заказчик подтверждает свое безусловное согласие со всеми пунктами настоящего Договора (Публичной оферты).

4. Ответственность сторон

4.1. За невыполнение или ненадлежащее выполнение обязательств по настоящему Договору стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством.

4.2. Споры, возникающие при исполнении настоящего договора, разрешаются в досудебном порядке, путём выставления претензий. Срок ответа на претензию составляет 30 календарных дней с момента ее получения Стороной.

4.3. Заказчик осознаёт, что торговля на бирже через брокера - носит определённый риск и принимает риски на себя сам.

4.4. Все возможные разборы компаний, или примеров во время обучения - не могут являться инвестиционной рекомендацией, и не являются таковой, и Исполнитель не несёт ответственности за убытки, полученные студентами, обучающимся на курсе "Разумный инвестор".

4.5. Любое копирование и (или) распространение полученной Заказчиком/ Учеником информации по настоящему Договору, запрещено.

4.5. Исполнитель не несет ответственность за технические сбои в трансляции онлайн-занятий (если такие предусмотрены выбранным Заказчиком тарифом), произошедшие на линиях связи Заказчика или по иным техническим причинам, зависящим от Заказчика и провайдера его интернет-связи.

4.6. Все претензии Заказчика, связанные с прохождением онлайн-курса, в случае их наличия, должны быть направлены Исполнителю в течение 5-ти дней с даты окончания онлайн-курса. В противном случае, все претензии Исполнителя не принимаются, а услуги по настоящему Договору считаются надлежаще оказанными и в полном объеме.

4.7. В случае неразрешения спора в претензионном порядке все споры по настоящему договору передаются Сторонами на рассмотрение суда по месту нахождения Исполнителя.

Материальное право – законодательство Российской Федерации.

Язык, используемый в судебном разбирательстве, и язык судебного решения – русский.

5. Обстоятельства непреодолимой силы

5.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего Договора, которые Сторона не могла ни предвидеть, ни предотвратить разумными мерами.

5.2. К вышеуказанным обстоятельствам в контексте настоящего Договора, в частности, относятся: стихийные бедствия, война или военные действия, забастовка в отрасли или регионе, а также их последствия; принятие органами государственной власти нормативного акта, повлекшего невозможность исполнения настоящего Договора любой из Сторон. Данный перечень обстоятельств непреодолимой силы не является исчерпывающим и может включать все иные обстоятельства, подпадающие в соответствии с действующим законодательством РФ под понятие непреодолимой силы.

5.3. Наступление обстоятельств непреодолимой силы влечет увеличение срока исполнения настоящего Договора на период действия указанных обстоятельств, если Стороны не примут решения о прекращении его действия.

5.4. О наступлении обстоятельств непреодолимой силы Стороны обязаны незамедлительно информировать друг друга.

5.5. Подтверждением факта наступления обстоятельств непреодолимой силы являются документы, выданные уполномоченным органом.

6. Конфиденциальность.

6.1 Содержание обучающих курсов, логин и пароль, код доступа, предоставляемые Исполнителем Заказчику информационных материалов, условий настоящего Договора, являются Конфиденциальной информацией (далее – Конфиденциальная информация).

6.2 Каждая Сторона обязуется обеспечивать конфиденциальность настоящего Договора, его условия, дополнения и приложения к настоящему Договору, а также вся информация (сведения), полученная какой-либо Стороной от другой Стороны, принимая все допустимые меры, в любом случае не менее, чем предпринимаются ею для защиты собственной Конфиденциальной информации, а также установленные законодательством, для обеспечения охраны Конфиденциальной информации в целях ее неразглашения в течение срока действия Договора и в течение 5 лет с момента истечения срока его действия либо досрочного расторжения.

6.3. Ни одна из Сторон не должна использовать для своих целей, не связанных с исполнением настоящего Договора, или раскрывать какому-либо третьему лицу Конфиденциальную информацию без предварительного письменного согласия другой Стороны.

6.4. Стороны несут ответственность за любое нарушение настоящей статьи лицом, которому такой Стороной раскрывается Конфиденциальная информация. Такая Сторона должна предпринять все меры, которые необходимы для обеспечения и сохранения режима конфиденциальности раскрытой информации в соответствии с императивными нормами применимого законодательства, регулирующими режимы сохранения конфиденциальности информации. В случае нарушения Стороной требований настоящей статьи, нарушившая Сторона возмещает по требованию пострадавшей Стороны причиненные таким нарушением убытки.

6.5. В случае распространения Заказчиком/Учеником конфиденциальной информации и материалов, передачи их третьим лицам без письменного согласия Исполнителя, Заказчик обязан уплатить Исполнителю штраф в размере 500 000 рублей в течение трех календарных дней с даты выставления такого требования Исполнителем.

7. Соблюдение исключительных прав.

7.1 Исключительные права, на все результаты интеллектуальной деятельности, если такие были или будут созданы в ходе исполнения условий настоящего Договора, принадлежат Исполнителю в полном объеме с момента создания такого результата в соответствии со ст.1296 ГК РФ.

7.2. Заказчик/Ученик не вправе использовать результат интеллектуальной деятельности для собственных нужд и в коммерческих целях.

7.3. Заказчик/Ученик несет ответственность за соблюдение исключительных прав Исполнителя при использовании результатов интеллектуальной деятельности в ходе оказания услуг по настоящему Договору.

7.4. Заказчик/Ученик обязуется предпринимать все необходимые и достаточные меры, направленные на недопущение неправомерного использования результатов интеллектуальной деятельности, принадлежащих Исполнителю, в том числе объектов авторского права, принадлежащих Исполнителю в рамках оказания услуг по настоящему Договору.

7.5. В случае неправомерного использования результатов интеллектуальной деятельности, в том числе объектов авторского права, принадлежащих Исполнителю в рамках оказания услуг по настоящему Договору, третьими лицами по вине Заказчика/Ученика, Исполнитель вправе предъявить Заказчику штраф в размере 500 000 рублей за каждый случай неправомерного использования.

8. Порядок расторжения и изменения Договора (Публичной оферты).

8.1. Договор может быть изменен или расторгнут по основаниям, предусмотренным законодательством Российской Федерации и настоящим Договором.
Договор считается расторгнутым с даты, указанной в соответствующем уведомлении Стороны.

9. Использование Персональных данных.

9.1. Заказчик дает свое согласие на сбор, систематизацию, накопление, хранение, уточнение (обновление, изменение), использование, обезличивание, блокирование, уничтожение следующих персональных данных, предоставленных Компании при заключении настоящего Договора, в том числе при прохождении онлайн регистрации: фамилия, имя, отчество, дата рождения, адрес регистрации, номер телефона и адрес электронной почты, сведения о месте работы, об образовании, об опыте работы. Данное согласие дается без ограничения срока действия.

9.2. Посредством заключения настоящей Оферты Заказчик дает согласие на хранение Исполнителем персональных данных Заказчика, в том числе в базах данных и в системе онлайн-курса, а также в базах данных группы компаний, использующих данную учетную систему по обработке персональных данных, в течение срока действия настоящей Оферты и 5 (пяти) лет после прекращения или истечения срока ее действия.

Заказчик дает своё безусловное согласие на обработку и передачу Исполнителем третьим лицам персональных данных Заказчика (Ученика).

9.3. Принимая условия настоящей Оферты, Заказчик выражает свое согласие с тем, что обработка его персональных данных будет происходить в соответствии с политикой обработки персональных данных Исполнителя.

10. Заключительные положения

10.1. Договор считается заключенным с момента акцепта Заказчиком публичной оферты Исполнителя и действует до полного исполнения сторонами своих обязательств по договору или до автоматического расторжения настоящего Договора, которое подразумевает окончание обучающего курса или до момента прекращения доступа Заказчика (Ученика) к обучающему курсу, в зависимости какое обстоятельство наступит раньше.

В отдельных случаях окончанием обучающего курса является направление Исполнителем Заказчику именного сертификата Заказчику.

10.2. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон, обладающих равной юридической силой.

10.3. Все уведомления в ходе исполнения настоящего договора направляются сторонами друг другу с использованием сервисов Платформы, на которой расположен онлайн-курс, либо по электронной почте с использованием адресов, указанных в настоящем Договоре и при Регистрации в Личном кабинете (для Заказчика).

10.4. Регистрируясь в Личном кабинете, Заказчик дает согласие на получение информационных и рекламных сообщений от Исполнителя на указанный при регистрации адрес электронной почты или номер телефона.

10.5. Соглашаясь с условиями настоящей Оферты, Заказчик подтверждает, что не состоит на учете в наркологических и психиатрических медицинских учреждениях и не принимает более 3 месяцев сильнодействующие лекарственные болеутоляющие, психотропные, наркотические вещества. Заказчик подтверждает, что осознает, что инвестиционные результаты прошлых периодов не гарантируют доходности в будущем, в целом инвестиции на фондовом рынке не дают обещаний и гарантий доходностей.

10.6. Заказчик понимает, что консультационные услуги и обучающие курсы не несут в себе руководства к действию и (или) принуждение к инвестированию денежных средств в какие-либо активы, а лишь являются информационным ресурсом. Предлагаемые вниманию Заказчика решения не являются индивидуальной инвестиционной рекомендацией. Решение о размещении денежных средств Заказчик принимает самостоятельно, без учета давления со стороны заинтересованных лиц, в соответствии с целями и возможностями Заказчика.

10.7. Никакие упоминания каких-либо компаний Исполнителем (будь то в устной или письменной форме) не являются рекламой, не имеют цели очернить деловую репутацию. Любые совпадения фактов и упоминания случайны.

11. Реквизиты, адреса:

Исполнитель:

ИП Кузнецова Юлия Анатольевна

ИНН 770972999677

ОГРНИП 320774600001777

e-mail - info@jkmarafon.ru

Адрес местонахождения Исполнителя: г. Москва, ул. Земляной вал. Д34 стр.3а, кв.78.

Утверждаю _____ Кузнецова Ю.А.

01.03.2022г.

Стоимость обучения
 Курса «Разумный инвестор»
 Тарифы: BAZA «Помощь», тариф BAZA «Полный»
 тариф OPTIMUM «Помощь», тариф OPTIMUM «Полный»
 тариф VIP коучинг с Юлией Кузнецовой

1. тариф BAZA «Помощь», включает: 12 учебных недель, 12 модулей, 60+ часов видеоматериалов практики, электронные материалы по обучения в виде рабочей тетради и конспекта лекций (380 страниц) и доступ Ученика к обучающей платформе (Личному кабинету) до 6 месяцев. Данный тариф включает осуществление куратором сопровождение и поддержки Ученика (проверка домашних заданий, обмен сведениями/информацией, контактами, обратной связи) без личного участия Кузнецовой Юлией Анатольевной во время прохождения Учеником обучающего курса.

Общая стоимость обучающего курса Разумный инвестор (тарифа BAZA «Помощь»), состоящего из 12 модулей составляет 29425 рублей и включает:

№ п/п	Наименование модулей, разделов, дисциплин, тем входящих в обучающий курс BAZA «Помощь»	Стоимость одного модуля (руб.)
1	<p>Модуль 1 Макроэкономический анализ рынка: Фундаментальный анализ рынка Куда пойдет рынок? Когда можно зайти в него и совершить сделку? Что такое ключевая ставка и на что она влияет? Как завязаны экономика, нефть, вирус и фондовые рынки? ВВП и ВНП, в чем разница. Номинальный и реальный ВВП, в чем разница. На что влияют волны Кондратьева? Как определить, когда начнется кризис, и как им воспользоваться?</p> <p>Практика (видеоматериалы): Индексы для инвестора Глоссарий экономических терминов</p>	10000
2	<p>Модуль 2 Брокер для покупки инструментов на рынке США: Анализ брокеров США и Европы. Минимальный депозит для открытия счета торговли. Плюсы торговли на Interactiv Brokers. Открытие брокерского счета</p>	10000
3	<p>Модуль 3 Понятие инвестиционного портфеля, принципы и цели его формирования: Инвестиционные модели Шарпа и Марковица. Создание портфеля с учетом риска. Риск профиль клиента. Открытие счета и работа на брокерской платформе. Виды платформ. Обучение торговле через мобильный терминал и через Quik. Модели формирования инвестиционного портфеля Понятие инвестиционного портфеля Тарифы брокеров Коэффициенты альфа и бета</p>	3925

	Три стратегии в кризис MSCI Russia	
4	<p>Модуль 4 Портфель облигаций Облигации как защитный инструмент. Облигации во время кризиса. Казначейские облигации крупнейших стран мира как защитный механизм во время кризиса. Инвестиции в облигации. Дюрация и волатильность. Оферта облигаций.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Облигации НКД Оферта Дюрация Еврооблигации</p>	1000
5	<p>Модуль 5 ETF как инвестиционный инструмент Разновидности ETF фондов в мире. Какие бывают фонды на российском рынке? Как купить выгодно? Какие фонды стоит покупать в кризис? Фонды на драгоценные металлы. Фонды на крупнейшие акции России</p> <p>Практика (видеоматериалы): Зарубежные фонды, покупка через иностранного брокера Что такое EtF ETF guide</p>	1000
6	<p>Модуль 6 Технический анализ. Цель проведения технического анализа. Трендовые модели. Понятие тренда. Нисходящий и восходящий тренд. Покупка инструментов по тренду. Японские свечи. Результаты технического анализа.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Модели изучения технического анализа: Пробой Голова и плечи Треугольник Уровни поддержки и сопротивления Вымпел и флаг Вариации комбинации японских свечей</p>	1000
7	<p>Модуль 7 Фундаментальный анализ обыкновенных акций: Стоимостная оценка. Оценка на основе дисконтированной прибыли. DCF - анализ (дисконтированные денежные потоки) Мультипликаторы. Осоциляторы. Числа Фибонначи. Сравнительный анализ.</p>	1000

	<p>Практика (видеоматериалы): Стоимостная оценка Осоциляторы Фундаментальный анализ акций Рейтинг ценных бумаг и участников рынка</p>	
8	<p>Модуль 8 Формирование "умного" портфеля. Работа со скриннером для отбора акций компаний в свой портфель. Что такое показатель волатильности и как собрать правильный портфель? Полезные ресурсы для оценки и отбора акций. Психологический цикл. Дивидендные акции - стоит ли их включать в свой портфель. Российский рынок акций - отличие от американского. Какие компании прежде всего стоит иметь в своем портфеле? На сколько лет мы формируем портфель? Выбор акций в свой портфель.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Показатели Лучшие дивидендные аристократы</p>	1000
9	<p>Модуль 9 Риск и доходность: Определитесь - вы трейдер или инвестор? Основные виды риска. Финансовый риск. Психология и риск. Сколько вы готовы потерять? Защита от риска. Основные принципы управления рисками. Дисперсия и стандартное отклонение. Диверсификация ценности.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Риск и доходность инвестиций Анализ компаний Модели оценки доходности активов</p>	500
10	<p>Модуль 10 Статистический анализ портфеля: Анализ портфеля по периодам - 1 - 3 -5 лет. Взаимодействие разных активов. Корреляция, зачем нужна и как ею пользоваться? Метод портфельного инвестирования. Классификация портфельного инвестирования. Теория портфеля</p> <p>Практика (видеоматериалы): Создание портфеля Диверсификация ценности Методы оценки эффективности управления портфелем</p>	500
11	<p>Модуль 11 Стратегии управления портфелем: Анализ портфеля. Защита собранного портфеля. Какие показатели учитывались при включении актива (акции). Какую доходность ожидаете увидеть спустя год?</p>	500

	Инвестиционный портфель Стратегия управления инвестиционным портфелем	
12	Модуль 12 Защита портфеля	---
Итого:		27500

2. **тариф VAZA «Полный»**, включает: 12 учебных недель, 12 модулей, 60+ часов видеоматериалов практики, электронные материалы по обучения в виде рабочей тетради и конспекта лекций (380 страниц), доступ к обучающей платформе (Личному кабинету) до 6 месяцев. Данный тариф включает осуществление куратором сопровождение и поддержки Ученика (проверка домашних заданий, обмен сведениями/информацией, контактами, обратной связи) с личным участием Кузнецовой Юлией Анатольевной на онлайн сессиях (практических занятиях). Коучинг (наставничество) онлайн сессии в формате вопрос-ответ с Юлией Кузнецовой.

Дополнительные материалы: чек-листы, полезные сервисы, подсказки, скринкасты, инструкции, материалы по обучению в виде рабочей тетради и конспекта лекций.

Общая стоимость обучающего курса Разумный инвестор (тарифа VAZA «Полный»), состоящего из 12 модулей составляет 58750 рублей и включает:

№ п/п	Наименование модулей, разделов, дисциплин, тем входящих в обучающий курс VAZA «Полный»	Стоимость одного модуля (руб.)
1	Модуль 1 Макроэкономический анализ рынка: Фундаментальный анализ рынка Куда пойдет рынок? Когда можно зайти в него и совершить сделку? Что такое ключевая ставка и на что она влияет? Как завязаны экономика, нефть, вирус и фондовые рынки? ВВП и ВНП, в чем разница. Номинальный и реальный ВВП, в чем разница. На что влияют волны Кондратьева? Как определить, когда начнется кризис, и как им воспользоваться? Практика (видеоматериалы): Индексы для инвестора Глоссарий экономических терминов	15000
2	Модуль 2 Брокер для покупки инструментов на рынке США: Анализ брокеров США и Европы. Минимальный депозит для открытия счета торговли. Плюсы торговли на Interactiv Brokers. Открытие брокерского счета	15000
3	Модуль 3 Понятие инвестиционного портфеля, принципы и цели его формирования: Инвестиционные модели Шарпа и Марковица. Создание портфеля с учетом риска. Риск профиль клиента. Открытие счета и работа на брокерской платформе. Виды платформ. Обучение торговле через мобильный терминал и через Quick. Модели формирования инвестиционного портфеля Понятие инвестиционного портфеля	10000

	<p>Тарифы брокеров Кoeffициенты альфа и бета Три стратегии в кризис MSCI Russia</p>	
4	<p>Модуль 4 Портфель облигаций Облигации как защитный инструмент. Облигации во время кризиса. Казначейские облигации крупнейших стран мира как защитный механизм во время кризиса. Инвестиции в облигации. Дюрация и волатильность. Оферта облигаций.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Облигации НКД Оферта Дюрация Еврооблигации</p>	8000
5	<p>Модуль 5 ETF как инвестиционный инструмент Разновидности ETF фондов в мире. Какие бывают фонды на российском рынке? Как купить выгодно? Какие фонды стоит покупать в кризис? Фонды на драгоценные металлы. Фонды на крупнейшие акции России</p> <p>Практика (видеоматериалы): Зарубежные фонды, покупка через иностранного брокера Что такое EtF ETF guide</p>	3850
6	<p>Модуль 6 Технический анализ. Цель проведения технического анализа. Трендовые модели. Понятие тренда. Нисходящий и восходящий тренд. Покупка инструментов по тренду. Японские свечи. Результаты технического анализа.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Модели изучения технического анализа: Пробой Голова и плечи Треугольник Уровни поддержки и сопротивления Вымпел и флаг Вариации комбинации японских свечей</p>	1000
7	<p>Модуль 7 Фундаментальный анализ обыкновенных акций: Стоимостная оценка. Оценка на основе дисконтированной прибыли. DCF - анализ (дисконтированные денежные потоки) Мультипликаторы. Осоциляторы.</p>	1000

	<p>Числа Фибонначи. Сравнительный анализ.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Стоимостная оценка Осоциляторы Фундаментальный анализ акций Рейтинг ценных бумаг и участников рынка</p>	
8	<p>Модуль 8 Формирование "умного" портфеля. Работа со скриннером для отбора акций компаний в свой портфель. Что такое показатель волатильности и как собрать правильный портфель? Полезные ресурсы для оценки и отбора акций. Психологический цикл. Дивидендные акции - стоит ли их включать в свой портфель. Российский рынок акций - отличие от американского. Какие компании прежде всего стоит иметь в своем портфеле? На сколько лет мы формируем портфель? Выбор акций в свой портфель.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Показатели Лучшие дивидендные аристократы</p>	1000
9	<p>Модуль 9 Риск и доходность: Определитесь - вы трейдер или инвестор? Основные виды риска. Финансовый риск. Психология и риск. Сколько вы готовы потерять? Защита от риска. Основные принципы управления рисками. Дисперсия и стандартное отклонение. Диверсификация ценности.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Риск и доходность инвестиций Анализ компаний Модели оценки доходности активов</p>	1000
10	<p>Модуль 10 Статистический анализ портфеля: Анализ портфеля по периодам - 1 - 3 - 5 лет. Взаимодействие разных активов. Корреляция, зачем нужна и как ею пользоваться? Метод портфельного инвестирования. Классификация портфельного инвестирования. Теория портфеля</p> <p>Практика (видеоматериалы): Создание портфеля Диверсификация ценности Методы оценки эффективности управления портфелем</p>	1000
11	<p>Модуль 11 Стратегии управления портфелем:</p>	900

	Анализ портфеля. Защита собранного портфеля. Какие показатели учитывались при включении актива (акции). Какую доходность ожидаете увидеть спустя год? Инвестиционный портфель Стратегия управления инвестиционным портфелем	
12	Модуль 12 Защита портфеля	---
Итого:		58750

3. тариф ОПТИМУМ «Помощь», включает: 20 учебных недель, 16 модулей, 80+ часов видеоматериалов практики, электронные материалы по обучению в виде рабочей тетради и конспекта лекций (480 страниц), доступ к обучающей платформе (Личному кабинету) до 9 месяцев. Данный тариф включает осуществление куратором сопровождение и поддержки Ученика (проверка домашних заданий, обмен сведениями/информацией, контактами, обратной связи) без личного участия Кузнецовой Юлией Анатольевной во время прохождения Учеником обучающего курса. Данный тариф в качестве бонуса, включает: Коучинг (наставничество) 4 онлайн сессии в формате живых практических занятий плюс сессия вопрос-ответ с Юлией Кузнецовой лично.

Дополнительные материалы: чек-листы, полезные сервисы, подсказки, скринкасты, инструкции.

Общая стоимость обучающего курса Разумный инвестор (тариф ОПТИМУМ «Помощь»), состоящего из 16 модулей составляет 45450 рублей и включает:

№ п/п	Наименование модулей, разделов, дисциплин, тем входящих в обучающий курс тариф (ОПТИМУМ «Помощь»)	Стоимость одного модуля (руб.)
1	Модуль 1 Макроэкономический анализ рынка: Фундаментальный анализ рынка Куда пойдет рынок? Когда можно зайти в него и совершить сделку? Что такое ключевая ставка и на что она влияет? Как завязаны экономика, нефть, вирус и фондовые рынки? ВВП и ВВП, в чем разница. Номинальный и реальный ВВП, в чем разница. На что влияют волны Кондратьева? Как определить, когда начнется кризис, и как им воспользоваться? Практика (видеоматериалы): Индексы для инвестора Глоссарий экономических терминов	10000
2	Модуль 2 Понятие инвестиционного портфеля, принципы и цели его формирования: Инвестиционные модели Шарпа и Марковица. Создание портфеля с учетом риска. Риск профиль клиента. Открытие счета и работа на брокерской платформе. Виды платформ. Обучение торговле через мобильный терминал и через Quick. Модели формирования инвестиционного портфеля Понятие инвестиционного портфеля	10000

	<p>Тарифы брокеров Коэффициенты альфа и бета Три стратегии в кризис MSCI Russia</p>	
3	<p>Модуль 3 Брокер для покупки инструментов на рынке США: Анализ брокеров США и Европы. Минимальный депозит для открытия счета торговли. Плюсы торговли на Interactiv Brokers. Открытие брокерского счета</p>	10000
4	<p>Модуль 4 Портфель облигаций Облигации как защитный инструмент. Облигации во время кризиса. Казначейские облигации крупнейших стран мира как защитный механизм во время кризиса. Инвестиции в облигации. Дюрация и волатильность. Оферта облигаций.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Облигации НКД Оферта Дюрация Еврооблигации</p>	7000
5	<p>Модуль 5 ETF как инвестиционный инструмент: Разновидности ETF фондов в мире. Какие бывают фонды на российском рынке? Как купить выгодно? Какие фонды стоит покупать в кризис? Фонды на драгоценные металлы. Фонды на крупнейшие акции России</p> <p>Практика (видеоматериалы): Зарубежные фонды, покупка через иностранного брокера Что такое EtF ETF guide</p>	3000
6	<p>Модуль 6 Технический анализ: Цель проведения технического анализа. Трендовые модели. Понятие тренда. Нисходящий и восходящий тренд. Покупка инструментов по тренду. Японские свечи. Результаты технического анализа.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Модели изучения технического анализа: Пробой Голова и плечи Треугольник Уровни поддержки и сопротивления Вымпел и флаг</p>	1000

	Вариации комбинации японских свечей	
7	<p>Модуль 7</p> <p>Фундаментальный анализ обыкновенных акций: Стоимостная оценка. Оценка на основе дисконтированной прибыли. DCF - анализ (дисконтированные денежные потоки) Мультипликаторы. Осцилляторы. Числа Фибоначчи. Сравнительный анализ.</p> <p>Практика (видеоматериалы): СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА Осцилляторы Фундаментальный анализ акций Рейтинг ценных бумаг и участников рынка</p>	1000
8	<p>Модуль 8</p> <p>Формирование "умного" портфеля: Работа со скриннером для отбора акций компаний в свой портфель. Что такое показатель волатильности и как собрать правильный портфель? Полезные ресурсы для оценки и отбора акций. Психологический цикл. Дивидендные акции - стоит ли их включать в свой портфель. Российский рынок акций - отличие от американского. Какие компании прежде всего стоит иметь в своем портфеле? На сколько лет мы формируем портфель? Выбор акций в свой портфель.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Показатели Лучшие дивидендные аристократы</p>	1000
9	<p>Модуль 9</p> <p>Риск и доходность: Определитесь - вы трейдер или инвестор? Основные виды риска. Финансовый риск. Психология и риск. Сколько вы готовы потерять? Защита от риска. Основные принципы управления рисками. Дисперсия и стандартное отклонение. Диверсификация ценности.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Риск и доходность инвестиций Анализ компаний Модели оценки доходности активов</p>	500
10	<p>Модуль 10</p> <p>Статистический анализ портфеля: Анализ портфеля по периодам - 1 - 3 -5 лет. Взаимодействие разных активов. Корреляция, зачем нужна и как ею пользоваться? Метод портфельного инвестирования. Классификация портфельного инвестирования.</p>	500

	Теория портфеля Практика (видеоматериалы): Создание портфеля Диверсификация ценности Методы оценки эффективности управления портфелем	
11	Модуль 11 Стратегии в управлении портфелем: Анализ портфеля. Защита собранного портфеля. Какие показатели учитывались при включении актива (акции). Какую доходность ожидаете увидеть спустя год? Инвестиционный портфель Стратегия управления инвестиционным портфелем	500
12	Модуль 12 Участие в сделках IPO: Первоначальный листинг выпуска акций. Анализ отчетности компании. Финансовый анализ. Выбор компаний для участия в IPO. Выбор брокера для участия в сделках IPO. Финансы на практике. Практика Анализ компании	500
13	Модуль 13, 14, 15 Опционы Понятие об опционах. Колл - опционы, пут - опционы и акции. Финансовая алхимия с опционами. Что определяет ценность опциона. Как хеджировать базовый актив с помощью опциона? Риск и ценность опционов, Структурные ноты и опционы. Что нам предлагают брокеры и как это работает? Опционные стратегии. Греки в опционах. Практика (видеоматериалы): Инструкция торговли опционами Опционы 4 недели практики по изучению опционов	450
14	Модуль 16 Защита портфеля	---
Итого:		45450

4. **тариф OPTIMUM «Полный»**, включает: 20 учебных недель, 16 модулей, электронные материалы по обучению в виде рабочей тетради и конспекта лекций (480 страниц), 80+ часов видеоматериалов практики, доступ к обучающей платформе (Личному кабинету) до 9 месяцев. Данный тариф включает осуществление куратором сопровождение и поддержки Ученика (проверка домашних заданий, обмен сведениями/информацией, контактами, обратной связи), с личным участием Кузнецовой Юлией Анатольевной на онлайн сессиях (практических занятиях). Коучинг (наставничество) онлайн сессий в формате вопрос-ответ с Юлией Кузнецовой. Дополнительные материалы: чек-листы, полезные сервисы, подсказки, скринкасты, инструкции.

Общая стоимость обучающего курса Разумный инвестор (тариф OPTIMUM «Полный»), состоящего из 16 модулей составляет 90850 рублей и включает:

№ п/п	Наименование модулей, разделов, дисциплин, тем входящих в обучающий курс тариф (OPTIMUM «Полный»)	Стоимость одного модуля (руб.)
1	<p>Модуль 1 Макроэкономический анализ рынка: Фундаментальный анализ рынка Куда пойдет рынок? Когда можно зайти в него и совершить сделку? Что такое ключевая ставка и на что она влияет? Как завязаны экономика, нефть, вирус и фондовые рынки? ВВП и ВВП, в чем разница. Номинальный и реальный ВВП, в чем разница. На что влияют волны Кондратьева? Как определить, когда начнется кризис, и как им воспользоваться?</p> <p>Практика (видеоматериалы): Индексы для инвестора Глоссарий экономических терминов</p>	15000
2	<p>Модуль 2 Понятие инвестиционного портфеля, принципы и цели его формирования: Инвестиционные модели Шарпа и Марковица. Создание портфеля с учетом риска. Риск профиль клиента. Открытие счета и работа на брокерской платформе. Виды платформ. Обучение торговле через мобильный терминал и через Quick. Модели формирования инвестиционного портфеля Понятие инвестиционного портфеля Тарифы брокеров Коэффициенты альфа и бета Три стратегии в кризис MSCI Russia</p>	15000
3	<p>Модуль 3 Брокер для покупки инструментов на рынке США: Анализ брокеров США и Европы. Минимальный депозит для открытия счета торговли. Плюсы торговли на Interactiv Brokers. Открытие брокерского счета</p>	15000
4	<p>Модуль 4 Портфель облигаций Облигации как защитный инструмент. Облигации во время кризиса. Казначейские облигации крупнейших стран мира как защитный механизм во время кризиса. Инвестиции в облигации. Дюрация и волатильность. Оферта облигаций.</p> <p>Практика (видеоматериалы):</p>	15000

	<p>Облигации НКД Оферта Дюрация Еврооблигации</p>	
5	<p>Модуль 5 ETF как инвестиционный инструмент: Разновидности ETF фондов в мире. Какие бывают фонды на российском рынке? Как купить выгодно? Какие фонды стоит покупать в кризис? Фонды на драгоценные металлы. Фонды на крупнейшие акции России</p> <p>Практика (видеоматериалы): Зарубежные фонды, покупка через иностранного брокера Что такое EtF ETF guide</p>	15000
6	<p>Модуль 6 Технический анализ: Цель проведения технического анализа. Трендовые модели. Понятие тренда. Нисходящий и восходящий тренд. Покупка инструментов по тренду. Японские свечи. Результаты технического анализа.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Модели изучения технического анализа: Пробой Голова и плечи Треугольник Уровни поддержки и сопротивления Вымпел и флаг Вариации комбинации японских свечей</p>	8950
7	<p>Модуль 7 Фундаментальный анализ обыкновенных акций: Стоимостная оценка. Оценка на основе дисконтированной прибыли. DCF - анализ (дисконтированные денежные потоки) Мультипликаторы. Осцилляторы. Числа Фибонначи. Сравнительный анализ.</p> <p>Практика (видеоматериалы): СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА Осцилляторы Фундаментальный анализ акций Рейтинг ценных бумаг и участников рынка</p>	1000
8	<p>Модуль 8 Формирование "умного" портфеля: Работа со скриннером для отбора акций компаний в свой портфель. Что такое показатель волатильности и как собрать правильный портфель?</p>	1000

	<p>Полезные ресурсы для оценки и отбора акций. Психологический цикл. Дивидендные акции - стоит ли их включать в свой портфель. Российский рынок акций - отличие от американского. Какие компании прежде всего стоит иметь в своем портфеле? На сколько лет мы формируем портфель? Выбор акций в свой портфель.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Показатели Лучшие дивидендные аристократы</p>	
9	<p>Модуль 9 Риск и доходность: Определитесь - вы трейдер или инвестор? Основные виды риска. Финансовый риск. Психология и риск. Сколько вы готовы потерять? Защита от риска. Основные принципы управления рисками. Дисперсия и стандартное отклонение. Диверсификация ценности.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Риск и доходность инвестиций Анализ компаний Модели оценки доходности активов</p>	1000
10	<p>Модуль 10 Статистический анализ портфеля: Анализ портфеля по периодам - 1 - 3 -5 лет. Взаимодействие разных активов. Корреляция, зачем нужна и как ею пользоваться? Метод портфельного инвестирования. Классификация портфельного инвестирования. Теория портфеля</p> <p>Практика (видеоматериалы): Создание портфеля Диверсификация ценности Методы оценки эффективности управления портфелем</p>	1000
11	<p>Модуль 11 Стратегии в управлении портфелем: Анализ портфеля. Защита собранного портфеля. Какие показатели учитывались при включении актива (акции). Какую доходность ожидаете увидеть спустя год? Инвестиционный портфель Стратегия управления инвестиционным портфелем</p>	1000
12	<p>Модуль 12 Участие в сделках IPO: Первоначальный листинг выпуска акций. Анализ отчетности компании. Финансовый анализ. Выбор компаний для участия в IPO.</p>	1000

	Выбор брокера для участия в сделках IPO. Финансы на практике. Практика (видеоматериалы) Анализ компании	
13	Модуль 13, 14, 15 Опционы Понятие об опционах. Колл - опционы, пут - опционы и акции. Финансовая алхимия с опционами. Что определяет ценность опциона. Как хеджировать базовый актив с помощью опциона? Риск и ценность опционов, Структурные ноты и опционы. Что нам предлагают брокеры и как это работает? Опционные стратегии. Греки в опционах. Практика (видеоматериалы): Инструкция торговли опционами Опционы 4 недели практики по изучению опционов	900
14	Модуль 16 Защита портфеля	---
Итого:		90850

5. Тариф VIP коучинг с Юлией Кузнецовой, включает: 20 учебных недель, 16 модулей, 80+ часов видеоматериалов практики, электронные материалы по обучения в виде рабочей тетради и конспекта лекций (480 страниц), доступ к обучающей платформе (Личному кабинету) на период его существования до момента его ликвидации. Группа Учеников до 20 человек. Данный тариф включает осуществление старшим куратором сопровождение и поддержки Ученика (проверка домашних заданий, обмен сведениями/информацией, контактами, обратной связи), с личным участием Кузнецовой Юлией Анатольевной на онлайн сессиях (практических занятиях). Коучинг (наставничество) онлайн сессий в формате вопрос-ответ с Юлией Кузнецовой.

Общая стоимость обучающего курса Разумный инвестор (тариф VIP коучинг с Юлией Кузнецовой), состоящего из 16 модулей составляет 160500 рублей и включает:

№ п/п	Наименование модулей, разделов, дисциплин, тем входящих в обучающий курс тариф VIP коучинг с Юлией Кузнецовой	Стоимость одного модуля (руб.)
1	Модуль 1 Макроэкономический анализ рынка: Фундаментальный анализ рынка Куда пойдет рынок? Когда можно зайти в него и совершить сделку? Что такое ключевая ставка и на что она влияет? Как завязаны экономика, нефть, вирус и фондовые рынки? ВВП и ВВП, в чем разница. Номинальный и реальный ВВП, в чем разница. На что влияют волны Кондратьева? Как определить, когда начнется кризис, и как им воспользоваться? Практика (видеоматериалы): Индексы для инвестора	20000

	Глоссарий экономических терминов	
2	<p>Модуль 2</p> <p>Понятие инвестиционного портфеля, принципы и цели его формирования: Инвестиционные модели Шарпа и Марковица. Создание портфеля с учетом риска. Риск профиль клиента. Открытие счета и работа на брокерской платформе. Виды платформ. Обучение торговле через мобильный терминал и через Quick. Модели формирования инвестиционного портфеля Понятие инвестиционного портфеля Тарифы брокеров Коэффициенты альфа и бета Три стратегии в кризис MSCI Russia</p>	20000
3	<p>Модуль 3</p> <p>Брокер для покупки инструментов на рынке США: Анализ брокеров США и Европы. Минимальный депозит для открытия счета торговли. Плюсы торговли на Interactiv Brokers. Открытие брокерского счета</p>	20000
4	<p>Модуль 4</p> <p>Портфель облигаций Облигации как защитный инструмент. Облигации во время кризиса. Казначейские облигации крупнейших стран мира как защитный механизм во время кризиса. Инвестиции в облигации. Дюрация и волатильность. Оферта облигаций.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Облигации НКД Оферта Дюрация Еврооблигации</p>	20000
5	<p>Модуль 5</p> <p>ETF как инвестиционный инструмент: Разновидности ETF фондов в мире. Какие бывают фонды на российском рынке? Как купить выгодно? Какие фонды стоит покупать в кризис? Фонды на драгоценные металлы. Фонды на крупнейшие акции России</p> <p>Практика (видеоматериалы): Зарубежные фонды, покупка через иностранного брокера Что такое EtF ETF guide</p>	20000
6	<p>Модуль 6</p> <p>Технический анализ: Цель проведения технического анализа.</p>	20000

	<p>Трендовые модели. Понятие тренда. Нисходящий и восходящий тренд. Покупка инструментов по тренду. Японские свечи. Результаты технического анализа.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Модели изучения технического анализа: Пробой Голова и плечи Треугольник Уровни поддержки и сопротивления Вымпел и флаг Вариации комбинации японских свечей</p>	
7	<p>Модуль 7 Фундаментальный анализ обыкновенных акций: Стоимостная оценка. Оценка на основе дисконтированной прибыли. DCF - анализ (дисконтированные денежные потоки) Мультипликаторы. Осцилляторы. Числа Фибоначчи. Сравнительный анализ.</p> <p>Практика (видеоматериалы): СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА Осцилляторы Фундаментальный анализ акций Рейтинг ценных бумаг и участников рынка</p>	20000
8	<p>Модуль 8 Формирование "умного" портфеля: Работа со скриннером для отбора акций компаний в свой портфель. Что такое показатель волатильности и как собрать правильный портфель? Полезные ресурсы для оценки и отбора акций. Психологический цикл. Дивидендные акции - стоит ли их включать в свой портфель. Российский рынок акций - отличие от американского. Какие компании прежде всего стоит иметь в своем портфеле? На сколько лет мы формируем портфель? Выбор акций в свой портфель.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Показатели Лучшие дивидендные аристократы</p>	15000
9	<p>Модуль 9 Риск и доходность: Определитесь - вы трейдер или инвестор? Основные виды риска. Финансовый риск. Психология и риск. Сколько вы готовы потерять? Защита от риска. Основные принципы управления рисками. Дисперсия и стандартное отклонение.</p>	1500

	<p>Диверсификация ценности.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Риск и доходность инвестиций Анализ компаний Модели оценки доходности активов</p>	
10	<p>Модуль 10</p> <p>Статистический анализ портфеля: Анализ портфеля по периодам - 1 - 3 -5 лет. Взаимодействие разных активов. Корреляция, зачем нужна и как ею пользоваться? Метод портфельного инвестирования. Классификация портфельного инвестирования. Теория портфеля</p> <p>Практика (видеоматериалы): Создание портфеля Диверсификация ценности Методы оценки эффективности управления портфелем</p>	1000
11	<p>Модуль 11</p> <p>Стратегии в управлении портфелем: Анализ портфеля. Защита собранного портфеля. Какие показатели учитывались при включении актива (акции). Какую доходность ожидаете увидеть спустя год? Инвестиционный портфель Стратегия управления инвестиционным портфелем</p>	1000
12	<p>Модуль 12</p> <p>Участие в сделках IPO: Первоначальный листинг выпуска акций. Анализ отчетности компании. Финансовый анализ. Выбор компаний для участия в IPO. Выбор брокера для участия в сделках IPO. Финансы на практике.</p> <p>Практика (видеоматериалы) Анализ компании</p>	1000
13	<p>Модуль 13, 14, 15</p> <p>Опционы Понятие об опционах. Колл - опционы, пут - опционы и акции. Финансовая алхимия с опционами. Что определяет ценность опциона. Как хеджировать базовый актив с помощью опциона? Риск и ценность опционов, Структурные ноты и опционы. Что нам предлагают брокеры и как это работает? Опционные стратегии. Греки в опционах.</p> <p>Практика (видеоматериалы): Инструкция торговли опционами Опционы 4 недели практики по изучению опционов</p>	1000
14	Модуль 16	---

	Защита портфеля	
Итого:		160500

Утверждаю  Кузнецова Ю.А.

01.03.2022г.